

KARTU HASIL STUDI SEMENTARA

PROGRAM STUDI: STR / PENGELOLAAN PERHOTELAN / REGULER	TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL
MATA KULIAH: 18D2A022P - Pemasaran HOREKA (P)	SKS: 1 RUANG: IMI1
DOSEN: FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR	KELAS: 3A HARI / JAM: SELASA / 13:00 - 16:00

NO	NIM	NAMA LENGKAP	NILAI			NILAI TOTAL	NILAI AKHIR	BOBOT	CATATAN NILAI	KETERANGAN NILAI E
			TGS	UTS	UAS					
1	2141060001	I GDE NYOMAN SATYA NARAYANA	90.00	90.00	90.00	90.00	A	4.00		
2	2141060002	MARSHA ANITA	90.00	90.00	90.00	90.00	A	4.00		
3	2141060003	CHEVANKA ESTERVANYA YONANTA	90.00	90.00	90.00	90.00	A	4.00		

JUMLAH NILAI: A = 3

JAKARTA, 18 JANUARI 2024
DOSEN

(FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR)

KEHADIRAN MAHASISWA

PROGRAM STUDI: STr / HTL / REG	KEHADIRAN DOSEN: 14	TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL
MATA KULIAH: 18D2A022P - Pemasaran HOREKA (P)	SKS: 1	RUANG: IM1
DOSEN: FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR	KELAS: 3A	HARI / JAM: SELASA / 13:00 - 16:00

NO	NIM	NAMA LENGKA	PERTEMUAN KE																H	A	I	S	TTL	% HDR	BLH UAS		
			1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16									
1	2141060001	I GDE NYOMAN	H	H	H	H	H	H	H	H	M	H	H	H	H	H	H	F	14				14	100.00	✓		
2	2141060002	MARSHA ANITA	H	H	H	H	H	H	H	H	M	H	H	H	H	H	H	F	14				14	100.00	✓		
3	2141060003	CHEVANKA ES	H	H	H	H	H	H	H	H	M	H	H	H	H	H	H	F	14				14	100.00	✓		
TOTAL			H	3	3	3	3	3	3	3		3	3	3	3	3	3										
			A																								
			I																								
			S																								

KABAG. ADM. AKADEMIK

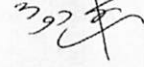

(GATOT HARRY SUZANTO, S.Kom, MM. MBA)

DOSEN PENGAMPU MATA KULIAH


(FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR)

JAKARTA, 18 JANUARI 2024

KA. DEPARTEMEN PENGELOLAAN PERHOTELAN


(ROBIATUL ADAWIYAH, M.Par)



FORMULIR
BERITA ACARA PERKULIAHAN

No. Dokumen	S2.001.018.2011
Edisi	01
Revisi	
Berlaku Efektif	19 September 2011
Halaman	1 dari 4





TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL

PROGRAM STUDI: STR / PENGELOLAAN PERHOTELAN / REGULER

Mata Kuliah : 18D2A022P - Pemasaran HOREKA (P)
 SKS : 1
 Kelas : 3A
 Dosen : FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR

Hari : SELASA
 Jam : 13:00 - 16:00
 Ruang : IM1
 NIDN : 0303117206

PERTEMUAN KE	S A P	MATERI YANG DIBERIKAN	KETERANGAN KHUSUS MAHASISWA	TANDA TANGAN / TANGGAL			CATATAN KA. PRODI
				DOSEN	KETUA KELAS	KA. PRODI	
1	Pengantar Manajemen Pemasaran Usaha Jasa Hospitaliti/Produk Wisata	Marketing Introduction	JUMLAH MHS <u>3</u> / <u> </u> HADIR: <u>3</u> SAKIT: <u> </u> IJIN: <u> </u> LAIN2: <u> </u>				
2	Usaha Jasa Hospitality (Hotel, Restaurant, Catering, Cafe), Membuat E-Poster, Promosi via Sosial Media	Marketing Flyer and Communication	JUMLAH MHS <u>3</u> / <u> </u> HADIR: <u>3</u> SAKIT: <u> </u> IJIN: <u> </u> LAIN2: <u> </u>				
3	Bahasa/Kalimat Promosi, Perilaku Konsumen, Analisa SWOT	Marketing Plan - Assignment: Design Flyer	JUMLAH MHS <u>3</u> / <u> </u> HADIR: <u>3</u> SAKIT: <u> </u> IJIN: <u> </u> LAIN2: <u> </u>				
4	Segmentation, Targeting & Positioning (STP)	Marketing Four Characteristic	JUMLAH MHS <u>3</u> / <u> </u> HADIR: <u>3</u> SAKIT: <u> </u> IJIN: <u> </u> LAIN2: <u> </u>				

 <p>INSTITUT PARIWISATA TRISAKTI</p>	FORMULIR		 <p>STP Step Towards Excellence Quality and Care</p>
	BERITA ACARA PERKULIAHAN		
	No. Dokumen	S2.001.018.2011	
	Edisi	01	
	Revisi		
	Berlaku Efektif	19 September 2011	
Halaman	2 dari 4		

TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL
PROGRAM STUDI: STR / PENGELOLAAN PERHOTELAN / REGULER

Mata Kuliah : 18D2A022P - Pemasaran HOREKA (P)
 SKS : 1
 Kelas : 3A
 Dosen : FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR

Hari : SELASA
 Jam : 13:00 - 16:00
 Ruang : IM1
 NIDN : 0303117206

PERTEMUAN KE	S A P	MATERI YANG DIBERIKAN	KETERANGAN KHUSUS MAHASISWA	TANDA TANGAN / TANGGAL			CATATAN KA. PRODI
				DOSEN	KETUA KELAS	KA. PRODI	
5	Bauran Pemasaran (Marketing Mix) di Industri Pariwisata ,Product & Place Strategy	How to create Promotion in Flyer	JUMLAH MHS 3 / ____ HADIR: 3 SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____	f	A	✍	
6	Price Strategy (Yield, Price Dynamic,)	Going to Café for observation	JUMLAH MHS 3 / ____ HADIR: 3 SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____	f	A	✍	
7	Promotion Strategy	What is MArketing Mix	JUMLAH MHS 3 / ____ HADIR: 3 SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____	f	A	✍	
8	UJIAN TENGAH SEMESTER (UTS)		JUMLAH MHS 3 / ____ HADIR: 3 SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____	f	A	✍	



FORMULIR
BERITA ACARA PERKULIAHAN

No. Dokumen : 52.001.018.2011
 Edisi : 01
 Revisi :
 Berlaku Efektif : 19 September 2011
 Halaman : 3 dari 4



TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL
PROGRAM STUDI: STr / PENGELOLAAN PERHOTELAN / REGULER

Mata Kuliah : 18D2A022P - Pemasaran HOREKA (P)
 SKS : 1
 Kelas : 3A
 Dosen : FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR

Hari : SELASA
 Jam : 13:00 - 16:00
 Ruang : IM1
 NIDN : 0303117206

PERTEMUAN KE	S A P	MATERI YANG DIBERIKAN	KETERANGAN KHUSUS MAHASISWA	TANDA TANGAN / TANGGAL			CATATAN KA. PRODI
				DOSEN	KETUA KELAS	KA. PRODI	
9	Branding	In the Marketing Mix Product, Promotion Price and Place	JUMLAH MHS 3 / HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____	f	A	东	
10	Sales Action Plan (Marketing Event) & Price	Next Evolution of MArketing Mix	JUMLAH MHS 3 / HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____	f	A	东	
11	Sales Action Plan (Marketing Event) & Price	Core Customer and Marketplace Concepts	JUMLAH MHS 3 / HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____	f	A	东	
12	Minat Pembelian	What is customer Value and CustoerSatisfaction	JUMLAH MHS 3 / HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____	f	A	东	



FORMULIR	
BERITA ACARA PERKULIAHAN	
No. Dokumen	S2.001.018.2011
Edisi	01
Revisi	
Berlaku Efektif	19 September 2011
Halaman	4 dari 4



TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL
PROGRAM STUDI: STr / PENGELOLAAN PERHOTELAN / REGULER

Mata Kuliah : 18D2A022P - Pemasaran HOREKA (P)
SKS : 1
Kelas : 3A
Dosen : FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR

Hari : SELASA
Jam : 13:00 - 16:00
Ruang : IM1
NIDN : 0303117206

PERTEMUAN KE	S A P	MATERI YANG DIBERIKAN	KETERANGAN KHUSUS MAHASISWA	TANDA TANGAN / TANGGAL			CATATAN KA. PRODI
				DOSEN	KETUA KELAS	KA. PRODI	
13	Loyalitas Konsumen	What is Marketing Management	JUMLAH MHS <u>3</u> / ____ HADIR: <u>3</u> SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	
14	Partnership	Marketing Management Orientations	JUMLAH MHS <u>3</u> / ____ HADIR: <u>3</u> SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	
15	Seminar Series/ Review Materi	Customer Engagement Marketing	JUMLAH MHS <u>3</u> / ____ HADIR: <u>3</u> SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	
16	UJIAN AKHIR SEMESTER (UAS)		JUMLAH MHS <u>3</u> / ____ HADIR: <u>3</u> SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	