

## KARTU HASIL STUDI SEMENTARA

PROGRAM STUDI: STr / PENGELOLAAN PERHOTELAN / REGULER	TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL
MATA KULIAH: 18D2A022T - Pemasaran HOREKA (T)	SKS: 2      RUANG: IM1
DOSEN: FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR	KELAS: 3A      HARI / JAM: SELASA / 13:00 - 16:00

NO	NIM	NAMA LENGKAP	NILAI			NILAI TOTAL	NILAI AKHIR	BOBOT	CATATAN NILAI	KETERANGAN NILAI E
			TGS	UTS	UAS					
1	2141060001	I GDE NYOMAN SATYA NARAYANA	90.00	90.00	90.00	90.00	A	4.00		
2	2141060002	MARSHA ANITA	90.00	90.00	90.00	90.00	A	4.00		
3	2141060003	CHEVANKA ESTERVANYA YONANTA	90.00	90.00	90.00	90.00	A	4.00		

JUMLAH NILAI: A = 3

JAKARTA, 18 JANUARI 2024  
DOSEN

( FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR )

## KEHADIRAN MAHASISWA

PROGRAM STUDI:	STr / HTL / REG	KEHADIRAN DOSEN:	14	TAHUN AKADEMIK:	2023/2024 - GASAL
MATA KULIAH:	18D2A022T - Pemasaran HOREKA (T)	SKS:	2	RUANG:	IMI1
DOSEN:	FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR	KELAS:	3A	HARI / JAM:	SELASA / 13:00 - 16:00

NO	NIM	NAMA LENGKA	PERTEMUAN KE																H	A	I	S	TTL	% HDR	BLH UAS	
			1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16								
1	2141060001	I GDE NYOMAN	H	H	H	H	H	H	H	M	H	H	H	H	H	H	F	14				14	100.00	✓		
2	2141060002	MARSHA ANIT/	H	H	H	H	H	H	H	M	H	H	H	H	H	H	F	14				14	100.00	✓		
3	2141060003	CHEVANKA ES	H	H	H	H	H	H	H	M	H	H	H	H	H	H	F	14				14	100.00	✓		
TOTAL			H	3	3	3	3	3	3		3	3	3	3	3	3	3									
			A																							
			I																							
			S																							

KABAG. ADM. AKADEMIK

( GATOT HARRY SUZANTO, S.Kom, MM. MBA )

DOSEN PENGAMPU MATA KULIAH

( FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR )

JAKARTA, 18 JANUARI 2024

KA. DEPARTEMEN PENGELOLAAN PERHOTELAN

( ROBIATUL ADAWIYAH, M.Par )



**FORMULIR**  
**BERITA ACARA PERKULIAHAN**

No. Dokumen	S2.001.018.2011
Edisi	01
Revisi	
Berlaku Efektif	19 September 2011
Halaman	1 dari 4



TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL

PROGRAM STUDI: STr / PENGELOLAAN PERHOTELAN / REGULER

Mata Kuliah : 18D2A022T - Pemasaran HOREKA (T)  
 SKS : 2  
 Kelas : 3A  
 Dosen : FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR

Hari : SELASA  
 Jam : 13:00 - 16:00  
 Ruang : IM1  
 NIDN : 0303117206

PERTEMUAN KE	S A P	MATERI YANG DIBERIKAN	KETERANGAN KHUSUS MAHASISWA	TANDA TANGAN / TANGGAL			CATATAN KA. PRODI
				DOSEN	KETUA KELAS	KA. PRODI	
1	Pengantar Manajemen Pemasaran Usaha Jasa Hospitaliti	Marketing Introduction	JUMLAH MHS 3 / ____ HADIR: 3 SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____				
2	Usaha Jasa Hospitaliti (Hotel, Cafe, dll) & Sales Flow Chart	Marketing Flyer and Communication	JUMLAH MHS 3 / ____ HADIR: 3 SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____				
3	Perilaku Konsumen & Riset Pasar	Marketing Plan - Assignment: Design Flyer	JUMLAH MHS 3 / ____ HADIR: 3 SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____				
4	Segmentation, Targeting & Positioning (STP)	Marketing Four Characteristic	JUMLAH MHS 3 / ____ HADIR: 3 SAKIT: ____ IJIN: ____ LAIN2: ____				



**FORMULIR  
BERITA ACARA PERKULIAHAN**



No. Dokumen : S2.001.018.2011  
 Edisi : 01  
 Revisi :  
 Berlaku Efektif : 19 September 2011  
 Halaman : 2 dari 4

**TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL  
 PROGRAM STUDI: STR / PENGELOLAAN PERHOTELAN / REGULER**

Mata Kuliah : 18D2A022T - Pemasaran HOREKA (T)  
 SKS : 2  
 Kelas : 3A  
 Dosen : FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR

Hari : SELASA  
 Jam : 13:00 - 16:00  
 Ruang : IM1  
 NIDN : 0303117206

PERTEMUAN KE	S A P	MATERI YANG DIBERIKAN	KETERANGAN KHUSUS MAHASISWA	TANDA TANGAN / TANGGAL			CATATAN KA. PRODI
				DOSEN	KETUA KELAS	KA. PRODI	
5	Bauran Pemasaran (Marketing Mix) di Industri Pariwisata ,Prroduct & Place Strategy	How to create Promotion in Flyer	JUMLAH MHS <u>3</u> / <u>  </u> HADIR: <u>3</u> SAKIT: <u>  </u> IJIN: <u>  </u> LAIN2: <u>  </u>				
6	Price Strategy (Yield, Price Dynamic, )	Going to CafÃ© for observation	JUMLAH MHS <u>3</u> / <u>  </u> HADIR: <u>3</u> SAKIT: <u>  </u> IJIN: <u>  </u> LAIN2: <u>  </u>				
7	Promotion Strategy	UTS	JUMLAH MHS <u>3</u> / <u>  </u> HADIR: <u>3</u> SAKIT: <u>  </u> IJIN: <u>  </u> LAIN2: <u>  </u>				
8	UJIAN TENGAH SEMESTER (UTS)		JUMLAH MHS <u>3</u> / <u>  </u> HADIR: <u>3</u> SAKIT: <u>  </u> IJIN: <u>  </u> LAIN2: <u>  </u>				



**FORMULIR**  
**BERITA ACARA PERKULIAHAN**

No. Dokumen	S2.001.018.2011
Edisi	01
Revisi	
Berlaku Efektif	19 September 2011
Halaman	3 dari 4



**TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL**

**PROGRAM STUDI: STr / PENGELOLAAN PERHOTELAN / REGULER**

Mata Kuliah : 18D2A022T - Pemasaran HOREKA (T)  
 SKS : 2  
 Kelas : 3A  
 Dosen : FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR

Hari : SELASA  
 Jam : 13:00 - 16:00  
 Ruang : IM1  
 NIDN : 0303117206

PERTEMUAN KE	S A P	MATERI YANG DIBERIKAN	KETERANGAN KHUSUS MAHASISWA	TANDA TANGAN / TANGGAL			CATATAN KA. PRODI
				DOSEN	KETUA KELAS	KA. PRODI	
9	Branding	In the Marketing Mix Product, Promotion Price and Place	JUMLAH MHS 3 / _____ HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____		A		
10	Sales Action Plan (Marketing Event) & Budget (1)	Next Evolution of MArketing Mix	JUMLAH MHS 3 / _____ HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____		A		
11	Sales Action Plan (Marketing Event) & Budget (2)	Core Customer and Marketplace Concepts	JUMLAH MHS 3 / _____ HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____		A		
12	Proses Keputusan Pembelian dan Minat Beli Konsumen	What is customer Value and CustoerSatisfaction	JUMLAH MHS 3 / _____ HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____		A		



**FORMULIR**  
**BERITA ACARA PERKULIAHAN**

No. Dokumen	S2.001.018.2011
Edisi	01
Revisi	
Berlaku Efektif	19 September 2011
Halaman	4 dari 4



TAHUN AKADEMIK: 2023/2024 - GASAL

PROGRAM STUDI: STr / PENGELOLAAN PERHOTELAN / REGULER

Mata Kuliah : 18D2A022T - Pemasaran HOREKA (T)  
 SKS : 2  
 Kelas : 3A  
 Dosen : FREDDY TRIONO, SST.Par, M.PAR

Hari : SELASA  
 Jam : 13:00 - 16:00  
 Ruang : IM1  
 NIDN : 0303117206

PERTEMUAN KE	S A P	MATERI YANG DIBERIKAN	KETERANGAN KHUSUS MAHASISWA	TANDA TANGAN / TANGGAL			CATATAN KA. PRODI
				DOSEN	KETUA KELAS	KA. PRODI	
13	Proses Keputusan Pembelian dan Minat Beli Konsumen (2)	What is Marketing Management	JUMLAH MHS 3 / _____ HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____				
14	Loyalitas Pelanggan	Marketing Management Orientations	JUMLAH MHS 3 / _____ HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____				
15	Seminar Series & Review	Customer Engagement Marketing	JUMLAH MHS 3 / _____ HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____				
16	UJIAN AKHIR SEMESTER (UAS)		JUMLAH MHS 3 / _____ HADIR: 3 SAKIT: _____ IJIN: _____ LAIN2: _____				